# Introduction au cours d'économétrie

IG5

2022/2023

# Économétrie : quelques définitions

#### Définition 1:

L'économétrie consiste en l'application des techniques mathématiques et statistiques à l'analyse de phénomènes économiques.

#### Définition 2:

L'économétrie est une branche de la science économique qui a pour objectif d'estimer et de tester les modèles économiques, à partir de données issues de l'observation du fonctionnement réel de l'économie ou provenant d'expériences contrôlées.

- ▶ Application des statistiques à l'analyse des phénomènes économiques.
- Domaine de l'économie visant à estimer et tester des modèles économiques basés sur des données du système économique réel ou d'expériences contrôlées.
- Objectif : vérifier la validité d'un modèle économique avec des jeux de données réels.

### **Exemples**

- Effet de l'expérience et de l'éducation sur le salaire ?
- Effet du prix du tabac sur la consommation?
- Effet de la R&D sur les innovations des entreprises françaises?

### C'est quoi un Modèle?

Un modèle est une **représentation simplifiée de la réalité**, que l'on peut utiliser pour prédire ce qui se passerait dans certaines conditions. Ça peut être un dessin, une équation physique, une fonction mathématique, une courbe...

- Par exemple, si je lâche une pomme de 100 g depuis une hauteur de 4 mètres, en combien de temps tombera t'elle sur la tête de ce bon vieux Newton? On peut prédire cela avec les équations de Newton.
- ► Pour prédire le prix d'un appartement en fonction de toutes ses caractéristiques, quelle est l'équation mathématique à entrer dans la machine? Et quelle est l'équation pour reconnaître un chat sur une photo?

#### © La solution?

Laisser la machine trouver le modèle qui correspond le mieux à votre Dataset : c'est l'apprentissage supervisé.

C'est quoi l'apprentissage supervisé?



- ✓ Acheter un livre de traduction chinois français.
- √ Trouver un professeur de chinois.
- ▶ Le rôle du professeur ou du livre de traduction sera de **superviser votre apprentissage** en vous fournissant des **exemples** de traductions français chinois que vous devrez mémoriser.

Pour maîtriser l'apprentissage supervisé, il faut absolument comprendre et connaître les 4 notions suivantes :

- Le Dataset (Importer un Dataset (x, y) qui contient nos exemples)
- Le Modèle et ses paramètres (Développer un Modèle aux paramètres aléatoires)
- La Fonction Coût (Développer une Fonction Coût qui mesure les erreurs entre le modèle et le Dataset)
- Machine Learning (Développer un Algorithme d'apprentissage pour trouver les paramètres du modèle qui minimisent la Fonction Coût)

Dans le cadre de l'apprentissage supervisé, il existe deux sous-catégories : la régression et la classification.

# Régression:

#### Exemple de Dataset sur des appartements

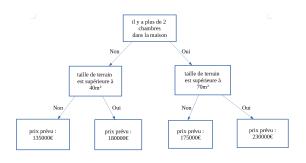
	Toward or	Features			
	Target y	$x_1$	$x_2$	$x_3$	
	Prix	Surface	Qualité	Adresse postale	
	313,000	90	3	95000	
	720,000	110	5	93000	
m	250,000	40	4	44500	
""	290,000	60	3	67000	
	190,000	50	3	59300	
•		n			

#### Par convention:

m: nombre d'exemplesn: nombre de features

- ► Régression simple,
- ► Régression polynomiale.
- ► Régression multiple.

# Decision Tree (Arbre de décision) :



- Les arbres de décision sont un modèle populaire, utilisé dans la recherche opérationnelle, la planification stratégique et le Machine Learning.
- ► Chaque rectangle ci-dessus est appelé un nœud.

# Random Forest (Forêt d'arbres) :



Quel est l'intérêt de cette méthode? En s'appuyant sur un modèle de prévalence de la majorité (c'est-à-dire sur lequel la majorité l'emporte), il réduit le risque d'erreur d'un arbre individuel.

### Classification

### Exemple:

Classer un email en tant que 'spam' ou 'non spam'.

Dans ce genre de problème, on aura un Dataset contenant une variable target y pouvant prendre 2 valeurs seulement, par exemple 0 ou 1

- si y = 0, alors l'email n'est pas un spam
- si y = 1, alors l'email est un spam

On dit également que l'on a 2 classes, c'est une classification binaire.

▶ Régression logistique, Support Vector Machine (SVM),...

# Alors c'est quoi un modèle économique?

Le modèle économique, ou **business model**, décrit la manière dont l'entreprise va créer de la valeur pour l'ensemble des parties prenantes et gagner de l'argent.

Plusieurs éléments sont très importants pour élaborer un modèle économique : la mission de l'entreprise, la vision des créateurs d'entreprises, les objectifs, les ressources et les compétences. Il traduit la mise en œuvre de la stratégie des entrepreneurs.

Le modèle économique se construit en se focalisant sur les **clients**, car ceux sont eux qui doivent bénéficier de la valeur apportée par le produit ou le service de l'entreprise, et ceux sont eux qui procurent les revenus à l'entreprise.

### Techniques statistiques sous-jacentes?

- Régression linéaire simple
- Régression linéaire multiple
- Généralisations comme la régression logistique (économétrie sur variables qualitatives : Classification)
- Séries temporelles

### Exemples.

- Effet du prix du tabac sur la consommation,
- Effet de la recherche et du développement sur l'innovation de l'industrie,
- Effet des politiques gouvernementales sur la richesse de la population.

#### Mots clés : notions à revoir?

- Variables aléatoires
- Échantillon
- Techniques d'estimation (méthode des moments, méthode du max de vraisemblance, MCO...)
- Tests (test de student, test de Fisher...)

### Et le scoring c'est quoi?

Application de la technique de classement**prédictif** à certaines **problématiques** de l'entreprise.

La construction d'un score fait appel à la modélisation prédictive et on parle de score quand la variable à prédire a 2 modalités possibles (oui/non).

**Origine**: "credit scoring" consiste à prédire la probabilité d'être un bon ou un mauvais payeur dans l'octroi d'un prêt.

### Exemple:

- Dans l'assurance de risque, des produits obligatoires (automobile, habitation)
  - Soit prendre un client à un concurrent
  - Soit faire monter en gamme un client que l'on détient déjà.
- D'où les sujets dominants
  - Attrition
  - Ventes croisées (cross-selling)
  - Montées en gamme (up-selling)
- Et les exemples de scores
  - Score de risque Prédire les impayés ou la fraude
  - Score d'appétence (ou de propension)
  - Prédire l'achat d'un produit ou service
  - Score d'attrition Prédire le départ d'un client vers un concurrent
  - Mais aussi en médecine : diagnostic (oui/non), analyse des courriels : spam (oui/non)

- Définition de la variable à expliquer
  - En médecine, souvent naturelle
     Un patient a, ou non, une tumeur (et encore faut-il distinguer les différents stades de la tumeur).
  - Dans la banque : qu'est-ce qu'un client non risqué ? aucun impayé ? 1 impayé ? ... ?

#### Biais de sélection

- En risque, certaines demandes sont refusées et on ne peut donc pas mesurer la variable à expliquer.
- En appétence : certaines populations n'ont jamais été ciblées. Le produit ne leur a donc pas été proposé.

### Techniques (statistiques) sous-jacentes?

- Techniques de régression
- Régression logistique
- Analyse discriminante
- Arbre de décision
- Bayes naif

#### Notions à définir

- Validation des modèles
- Matrice de confusion, sensibilité, spécificité, courbes ROC

# Mais avant, préparation des données - Analyse exploratoire des données

- Les données sont-elles fiables? (valeurs aberrantes, valeurs manquantes?)
   et que faire si non?
- Etudier la distribution des données
- Faut-il recoder les variables? regrouper des modalités?
- Faut-il transformer les variables continues?
- Faut-il discrétiser les variables continues?
- Faut-il se contruire d'autres variables (indicateurs pertinents, composantes principales)?

## Complément valeurs manquantes

- toujours vérifier que les valeurs manquantes ne viennent pas d'un pb technique ou d'individus qui ne devraient pas se trouver dans la base.
- des solutions? à choisir selon les cas et toujours avec prudence!!!
  - supprimer les obs
  - ne pas utiliser la variable concernée
  - traiter la valeur manquante comme une valeur à part entière
  - imputation (plusieurs techniques et jamais neutre...)
  - la remplacer grâce à une source externe

### Complément : Pourquoi discrétiser les variables continues?

- appréhender des liaisons non linéaires voire non monotones entre les variables continues et la variable à expliquer
- neutraliser les valeurs extrêmes
- gérer les valeurs manquantes ou imprécises
- traiter simultanément des données quantitatives et qualitatives